



DEVENEZ UN PARTENAIRE COMMERCIAL LENOVO ET PRENEZ UN EXCELLENT DÉPART

Devenez dès maintenant un Partenaire Commercial Lenovo et prenez un excellent départ grâce aux avantages dont bénéficient nos nombreux partenaires : Profitez des opportunités lucratives offertes pour augmenter votre chiffre d'affaires et bénéficier de notre soutien pour propulser votre entreprise sur le marché mondial. En tant que Partenaire Commercial Lenovo, vous aurez facilement accès à des avantages exceptionnels et à toute une palette de ressources, et en plus, vous économiserez aussi beaucoup d'argent.

1. Lenovo Bidportal

Special Bids pour projets de PME avec valeur d'achat à partir de CHF 3000.-*

2. Lenovo StarSeller-Program

En vendant des produits Topseller, vous pouvez recevoir une prime supplémentaire allant jusqu'à CHF 35.- par appareil.

3. Lenovo Volume-Grid

Nous offrons une remise selon le volume commandé sur l'ensemble de nos produits Topseller. À partir de 20 appareils, 3% de remise, et à partir de 40, 6% de remise.

4. Conditions de démonstration

Pour les exposants et les équipements d'exposition de la liste des Topseller destinés à nos clients finaux, nous accordons jusqu'à 25% de remise sur le tarif revendeur.

5. Produits à usage personnel

Pour un article interne de la liste Topseller, vous obtenez jusqu'à 15% de réduction.**

6. Support marketing

Créez gratuitement vos fichiers publicitaires en ligne ou imprimés de façon rapide et facile, grâce au Market Asset Builder de Lenovo.

7. First Class Offers

Promotions spéciales tous les mois pour certains produits TopSeller sélectionnés, avec des remises atteignant 30%.

8. Et bien plus encore ...

Inscrivez-vous aujourd'hui sur la page www.lenovopartner.com et bénéficiez des nombreux avantages du programme Lenovo Partner Engage et d'autres promotions.

* Sur le catalogue Topseller ou FlexConfig / Configuration personnalisée

** Ordinateurs portables 15%, ordinateurs de bureau / AIOs 10%, tablettes 10%, postes de travail 10%, écrans 5%